

Resonac ist eines der führenden Chemieunternehmen in Japan mit Börsennotierung und Hauptsitz in Tokio und einer über 30-jährigen Geschichte in Deutschland. Das Produktportfolio umfasst eine Vielzahl individualisierter Produkte auf der Grundlage anorganischer, aluminiumhaltiger und organisch-chemischer Technologien. Mit unserer Vision "Change society through the power of chemistry" stellen wir uns der Herausforderung, neue Werte zu schaffen. In ihren Wurzeln im Jahr 1908 gegründet, ist die Resonac Group mit über 27.000 MitarbeiterInnen an Standorten in der ganzen Welt tätig und erzielte im Jahr 2021 einen Umsatz von rund 10,5 Mrd. Euro.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams an den Standorten **Wiesbaden oder München** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt kunden- und teamorientierte, kommunikationsstarke Persönlichkeiten als

(Junior) Technical Sales Manager HPLC (m/w/d)

Ihre Rolle in unserem Team:

- Fachliche Beratung zu Shodex HPLC Säulen, Betreuung und gezielte Weiterentwicklung unserer Kunden inkl. Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Durchführen von Marktanalysen, Vertriebs- und Marketingaktivitäten in Abstimmung mit unseren Sales / Business Units sowie den Produktionsstandorten in Asien
- Unterstützung der Teamleitung und des Inside Sales Teams
- Akquise von Neukunden sowie zielsicheres Führen der Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss

Was Sie mitbringen:

- Naturwissenschaftliches Studium (Master), z. B. Chemie o. Ä., idealerweise mit Spezialisierung auf HPLC
- Erste Erfahrung im technischen Vertrieb sowie hohes Interesse an technischen Anwendungen und innovativer HPLC Technologie
- Gutes Deutsch und Englisch (Wort/Schrift)
- Reisebereitschaft (30%, überwiegend Europa)
- Lust auf ein internationales Unternehmen mit interkulturellem Hintergrund

Unser Angebot an Sie:

- Unbefristete Festanstellung, strukturiertes Onboarding und eine attraktive Vergütung inklusive betrieblicher Altersvorsorge sowie 30 Urlaubstage pro Kalenderjahr
- Zukunftsfähiger Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Tätigkeiten in einem engagierten Team mit sympathischen und motivierten KollegInnen
- Karrieremöglichkeiten in einem globalen Chemiekonzern und exzellente Perspektiven durch individuelle Personalentwicklung
- Moderner und heller Büroarbeitsplatz mit ergonomischer Ausstattung
- Flexible Arbeitszeiten mit Homeoffice-Angebot und eine äußerst günstige ÖPNV-Anbindung

Unsere Werte, für die wir als Unternehmen stehen:

- Passionate & Results-Driven
- Open Minds & Open Connections
- Agile & Flexible
- Solid Vision & Solid Integrity

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres möglichen Eintrittstermins über unsere Karriereseite [Career Application | Resonac Europe](#).

Resonac Europe GmbH

(früher Showa Denko Europe GmbH)
Abraham-Lincoln-Straße 44
65189 Wiesbaden