

Resonac ist eines der führenden Chemieunternehmen in Japan mit Börsennotierung und Hauptsitz in Tokio und einer über 30-jährigen Geschichte in Deutschland. Das Produktportfolio umfasst eine Vielzahl individualisierter Produkte auf der Grundlage anorganischer, aluminiumhaltiger und organisch-chemischer Technologien. Mit unserer Vision "Change society through the power of chemistry" stellen wir uns der Herausforderung, neue Werte zu schaffen. In ihren Wurzeln im Jahr 1908 gegründet, ist die Resonac Group mit über 27.000 MitarbeiterInnen an Standorten in der ganzen Welt tätig und erzielte im Jahr 2021 einen Umsatz von rund 10,5 Mrd. Euro.

Zur Verstärkung unseres Sales Teams am Standort **Wiesbaden** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine kunden- und teamorientierte, kommunikationsstarke Persönlichkeit als

(Junior) Sales Manager E-Mobility (Lithium Ionen Batteries)

Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- Fachliche Beratung, Betreuung und gezielte Weiterentwicklung unserer Kunden inkl. Angebotserstellung und Auftragsabwicklung
- Akquise von Neukunden sowie zielsicheres Führen der Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Durchführen von Marktanalysen, Vertriebs- und Marketingaktivitäten in Abstimmung mit unseren Sales / Business Units sowie den Produktionsstandorten in Asien
- Unterstützung der Teamleitung und des Inside Sales Teams

Was Sie mitbringen:

- Naturwissenschaftliches Studium, z.B. Materialwirtschaft, Chemie, Physik, Wirtschaftsingenieurwesen o.Ä.
- Erste Erfahrung im Vertrieb sowie hohes Interesse an technischen Anwendungen und innovativer Technologie
- Sehr gutes Deutsch und Englisch (Wort/Schrift)
- Reisebereitschaft (50%, überwiegend Europa)
- Lust auf ein internationales Unternehmen mit interkulturellem Hintergrund

Unser Angebot an Sie:

- Unbefristete Festanstellung in einem globalen Technologie-Konzern
- Flexible Arbeitszeiten, ergonomischer Arbeitsplatz, Home Office Möglichkeit und strukturiertes Onboarding
- Attraktive Vergütung inklusive betrieblicher Altersvorsorge und 30 Urlaubstagen
- Sehr abwechslungsreiches Arbeiten als Teil eines sympathischen, motivierten Teams sowie exzellente Perspektiven durch individuelle Personalentwicklung

Unsere Werte, für die wir als Unternehmen stehen:

- Passionate & Results-Driven
- Open Minds & Open Connections
- Agile & Flexible

- Solid Vision & Solid Integrity

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres möglichen Eintrittstermins über unsere Karriereseite [Career Application | Resonac Europe](#).

Resonac Europe GmbH

(früher Showa Denko Europe GmbH)

Abraham-Lincoln-Straße 44

65189 Wiesbaden